

Promotie Zeeland Delta zoekt per direct voor de afdeling Groepsarrangementen Zeeland een gedreven en enthousiaste

Sales medewerker (16-24 uur)

Wij zijn een jonge groeiende organisatie die niets liever doet dan toeristen en groepen te verleiden om naar Zeeland te komen.

Wij zoeken een ondernemende sales medewerker die het een uitdaging lijkt om groepsarrangementen op maat samen te stellen en te boeken voor uiteenlopende klanten. Je begrijpt de behoefte van de potentiële gast en speelt hier proactief op in. Door het stellen van de juiste vragen lukt het jou keer op keer om een gepast arrangement aan te bieden. De kunst van verkoop op afstand (telefonisch of via email) is voor jou geen probleem. In samenwerking met de coördinerend sales medewerker ontplooi je initiatieven om de groeidoelstellingen te realiseren. Om de arrangementen in het weekend in goede banen te leiden heb je circa twee keer per maand bereikbaarheidsdienst.

Wij vragen een gemotiveerde collega met minimaal MBO werk- en denkniveau. Het telefonisch boeken van arrangementen, omgaan met uiteenlopende leveranciers c.q. opdrachtgevers en het acquireren van nieuwe klanten maken je niet zenuwachtig. Je bent resultaatgericht en ziet commerciële kansen niet over het hoofd. Je ziet het als een uitdaging om mede vorm te geven aan een relatief jonge afdeling en je spreekt goed Engels en/of Duits. En als het werken in een gecombineerde B2B en B2C omgeving jou een uitdaging lijkt, grijp dan direct je toetsenbord om ons te mailen.

Wij bieden je een werkplek in het sfeervolle Domburg, elke maand een financiële bijdrage en een fantastisch product om te vermarkten. Maar vooral zeer gevarieerde en uitdagende werkdagen in een enorm dynamische omgeving.

Meer informatie over deze vacature is verkrijgbaar bij Melanie Borremans via 0118-569177 of m.borremans@vvvzeeland.nl. Sollicitatiebrieven met curriculum vitae kun je tot en met 22 mei per email sturen naar Patrick Polie (adjunct directeur) via p.polie@vvvzeeland.nl.